

**Выступление Посла Вигаудаса Ушацкаса,
Главы Представительства ЕС в России
на конференции "Стратегии российского бизнеса в условиях ВТО",
организованной газетой "Ведомости" и Центром международной
торговли
12 ноября 2013 года**

Я очень рад быть здесь сегодня с Вами этим утром и присоединиться к группе видных экспертов.

Я убежден, что Россия и ЕС могут стать сильнее, а наши граждане благополучнее, если мы будем уважать международную систему, основанную на правилах, согласуем наши взаимные интересы, будем продвигать общие ценности и двигаться к интеграции наших экономик. Мы являемся стратегическими партнерами, и это стратегическое партнерство - не просто слова.

Сердце партнерства, его биение, коренится в широком и живом потоке людей, товаров, услуг и капитала между ЕС и Россией. Эти обмены заметно возросли после распада Советского Союза и обеспечили огромные экономические выгоды для обеих сторон. За последнее десятилетие экспорт ЕС в Россию вырос в пять раз, достигнув в 2012 году объема в 101 миллиард евро. За тот же период экспорт России в ЕС вырос в четыре раза и достиг внушительной

цифры 214 миллиардов евро. После недавнего кризиса в последние годы ситуация сильно изменилась и, в результате, сейчас наша торговля достигла самого высокого уровня и почти на пятнадцать процентов превышает уровень до начала глобального финансового кризиса в сентябре 2008 года.

Позвольте мне упомянуть еще один факт. ЕС покупает более половины российского экспорта. И никто не поставляет в Россию больше товаров и услуг, чем мы – наша доля составляет 43% всего российского импорта. Все это показывает, что ЕС - *гораздо* более важный партнер, чем Китай или даже СНГ.

Стратегический характер наших отношений создал исключительный уровень экономической взаимозависимости. Управление этой взаимозависимостью – непростая задача: она требует доверия, а также институтов и механизмов для урегулирования споров и конфликтов, которые неизбежно возникают. Одним таким институтом является ВТО.

Однако было бы близоруко считать, что ВТО это лишь инструмент управления нашими экономическими отношениями. На самом деле, я бы сказал, что назначение ВТО в преобразовании наших экономик, чтобы мы могли конкурировать на мировом рынке, а также укрепить свои позиции в меняющемся глобальном мире.

Да, вступление в ВТО интегрирует Россию в международный институт, который способен решать конфликты, и он позволит России играть ту роль, которая принадлежит мировой державе и девятой крупнейшей экономике на мировой сцене. Однако ВТО – это, на самом деле, не просто экономическое управление, даже на глобальном уровне. ВТО предлагает концепцию экономического роста, основанного на конкуренции, свободном рынке и верховенстве закона.

Мы в Европе делаем все от нас зависящее, чтобы выйти из кризиса еще более сильным союзом. Скоро, возможно уже в 2014 году, рост вернется в еврозону. Это хорошо и для России.

Судя по всему, мы вступаем в новый экономический цикл. Однако может оказаться, что в этом новом цикле старые модели больше не работают. Безусловно, разумное экономическое управление не должно основываться на предположении, что с нами всегда будет попутный ветер последнего десятилетия, такой как увеличение спроса в растущих экономиках как Китай, рекордно низкие процентные ставки в странах Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР – OECD), быстрорастущие цены на природные ресурсы и, соответственно, глобальный рост на уровне 4-5%.

Я думаю, что ответ на сегодняшние вызовы – это диверсификация, модернизация и, в конечном итоге, либерализация наших экономик. История ясно показывает, что системы, основанные на свободном рынке, оказались эффективнее в создании благосостояния для своих граждан, чем командно-управленческие системы. Правила, заложенные в систему ВТО, основаны на этой идее. Свободный обмен товарами и услугами, соблюдение прав собственности, предсказуемый режим для иностранных инвестиций и прозрачный правовой механизм урегулирования споров – это принципы, на которых можно

построить эффективную экономику даже при неблагоприятных обстоятельствах, таких как падение глобальных цен на сырьевые товары или внезапные флуктуации в движении капитала.

Если мы считаем, что ВТО – это полезная вещь, то из этого следует, что нужно полностью соблюдать и правила, под которыми мы подписались. В торговле, как в бизнесе, дьявол – в простых деталях. Поэтому позвольте мне озвучить обеспокоенность в связи с некоторыми из наших споров.

Какие области представляются важными?

Во-первых, ВТО, по своей сути, направлено против дискриминации. Введение утилизационного сбора на импортные автомобили препятствует уже больше года экспорту автомобилей ЕС, и каждый день приносит убытки. В автомобильной отрасли – как и в других [высокосреднетехнологичных] отраслях, таких как лекарственные препараты – нам нужно проводить

экономическую политику, объединяющую модернизацию и недискриминацию.

Во-вторых, мы надеемся на своевременное приведение в соответствие Россией всех тарифных линий, в отношении которых Россия взяла обязательство.

В-третьих, мировой бизнес был бы признателен за большую ясность позиции России в вопросах прав интеллектуальной собственности. Россия могла бы многое сделать, чтобы привести свою практику в соответствие с глобальными правилами эффективной практики в вопросах защиты авторского права и правоприменения патентов и товарных знаков.

И, наконец, на повестке дня остаются таможенные вопросы. В глобальной экономике, работа таможни и эффективные таможенные процедуры стали ключевой составляющей логистических цепочек большинства многонациональных компаний, и мы предвидим еще большие вызовы в связи с ростом интернет-торговли. Нам необходимо более надежное и предсказуемое управление на границе России

для компаний ЕС, как, например, работающий механизм раннего предупреждения.

Мы должны разрешить эти и другие споры дружественным и предсказуемым образом: в этом и состоит суть ВТО. Но когда урегулирование споров ни к чему не приводит, ЕС готов принимать меры против дискриминационных сборов и других торговых проблем, не совместимых с ВТО.

Дамы и господа, нам необходимо использовать министерскую встречу на Бали в первую неделю декабря для укрепления многосторонних правил. Подписание Соглашения об упрощении торговли стало бы важным шагом, и здесь мы рассчитываем на поддержку со стороны России.

Кроме того, ЕС всегда был готов к работе на двусторонней основе за рамками ВТО. Здесь нет противоречия: правила ВТО разработаны, чтобы содействовать и поддерживать дополнительные региональные соглашения о свободной торговле. Хотел бы здесь отметить, что запланированное соглашение об углубленной и всеобъемлющей зоне

свободной торговли с Украиной (DCFTA - Deep and Comprehensive Free Trade Area Agreement), совместимо с существующим соглашением о свободной торговле СНГ.

Мы заключили Соглашение о свободной торговле с Кореей, ведем переговоры с Японией и Соединенными Штатами. По нашим оценкам, Соглашение о свободной торговле между ЕС и США – которое будет регулировать около половины мирового ВВП – приведет к росту двусторонней торговли приблизительно на 350 миллиардов евро ежегодно.

Это значительный выигрыш. Хочу открыто сказать: мы также приветствовали бы новое двусторонне соглашение между ЕС и Россией и хотели бы ускорить наши переговоры.

Хотел бы подвести черту под сказанным. За прошедшие два десятилетия ЕС твердо выступал в поддержку членства России в ВТО. С моей точки зрения, аргументация в пользу членства сильна как никогда.

Если мы все будем полностью выполнять обязательства в рамках ВТО, это послужит дополнительным стимулом и для конкурентоспособности, и для наших двусторонних экономических отношений. Это также будет как на благо благосостоянию наших граждан, так и для более здоровой мировой экономики.

Европейский Союз и Россия – стратегические партнеры. У нас общий континент и общая история, и мы с ответственностью и большой заинтересованностью принимаем амбициозную задачу построения общего рынка от Атлантики до Тихого океана. Мы, со стороны ЕС, призываем реализовать эту задачу на основе свободных рынков, верховенства закона и, в конечном итоге, индивидуального выбора наших граждан.